



Sales Manager/Key Account Manager (m/w/d)

Die Firma Hengstler Zylinder GmbH ist ein mittelständischer Betrieb, der seit über 80 Jahren namhafte Unternehmen der Bau-, Kran- und Schwerlastindustrie mit Speziallösungen für die Hydraulik zuverlässig versorgt. Wir sind dabei nicht nur Hersteller, sondern entwickeln mit großem Know-How individuelle Sonderlösungen für die Anforderungen unserer Kunden. Enge, teamorientierte Zusammenarbeit mit gemeinsamer Fokussierung auf den Unternehmenserfolg prägt unser dynamisches Unternehmen.

Sales Manager / Key Account Manager (m/w/d) für hydraulische Systemlösungen weltweit mit der Perspektive Übernahme der Vertriebsleitung mit technischem oder kaufmännischem Hintergrund mit einem hohen technischen Verständnis

TÄTIGKEITSBESCHREIBUNG

- Kundenspezifischer, Technischer Vertrieb von hydraulischen Systemlösungen für Sondermaschinen und Anlagenbau
- Sie betreuen die Bestandskunden eines festgelegten Vertriebsgebietes im Innendienst und Aussendienst
- Vertrieb erklärungsbedürftiger Funktionsteile und Systemlösungen
- Strukturierte Marktanalyse und Erstellen eines Businessplans für die zu verantwortende Region
- Führen eines motivierten und engagierten Teams
- Sie klären technische und kaufmännische Voraussetzungen
- Sie erstellen Angebote und erteilen Aufträge

ANFORDERUNGSPROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium (z.B. Wirtschaftsingenieur, Maschinenbau, verbunden mit einem hohen technischen Verständnis oder vergleichbare Ausbildung)
- Technisches Verständnis
- Effiziente, zielorientierte Arbeitsweise
- Hohe Eigenmotivation
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft
- Erfahrung im beruflichen Umgang mit digitalen Kommunikationsmedien

Schwerbehinderte Bewerberinnen und Bewerber werden bei gleicher Eignung besonders berücksichtigt.

Wir bieten Ihnen einen attraktiven Arbeitsplatz in einer wachstumsorientierten, mittelständischen Firma mit viel Potenzial. Die vertraglichen Bedingungen beinhalten die leistungsgerechte Vergütung eines modernen Betriebs.

Haben Sie noch Fragen zur Stellenausschreibung? Herr Christian Seitz gibt Ihnen unter der Telefonnummer 07831 801-14021 gerne weitere Auskünfte.

Wenn Sie Interesse am beschriebenen Aufgabengebiet haben und sich in einem wachstumsorientierten, mittelständischen Betrieb beruflich weiterentwickeln möchten, dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung, vorzugsweise per E-Mail an: karriere@hengstler-zyylinder.com

Weitere Informationen finden Sie unter: www.hengstler-zyylinder.com/karriere